



REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING

KAJ JE REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING?

Odkup terjatev: odkupujejo se vse obstoječe in bodoče terjatve na odložen rok plačila, ki so nastale na podlagi dobave blaga ali opravljenih storitev do določenega dolžnika doma ali v tujini. Kupec terjatev je Prva finančna agencija d.o.o.

KAJ PRIDOBITE?

- ✓ Financiranje do višine 95% zneska terjatve
- ✓ Vodenje poslovnih knjig
- ✓ Opominjanje, unovčevanje in pravno pomoč

KOMU JE NAMENJEN REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING?

Storitvena, trgovska in proizvodna podjetja, ki izpolnjujejo sledeče pogoje:

- imajo povprečno vrednost terjatve nad 1.500,00 EUR
- dobavljajo znanemu kupcu konstantno
- imajo rok plačila največ 90 dni (izjemoma več)
- terjatve morajo slediti v celoti opravljenim storitvam ali v popolnosti dobavljenemu blagu (terjatve, katere so predmet pogostih sprememb, niso primerne za faktoring)

KAKŠNE UČINKE IMA REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING?

- ✓ Izboljšanje likvidnosti na osnovi pridobitve dodatnih obratnih sredstev, kar prinaša prednosti kot npr. doseganje skontov
- ✓ Zagotavljanje tudi financiranje povečanih obsegov prodaje
- ✓ Pridobitev konkurenčne prednosti s tem, ko boste lahko kupcem dajali daljše plačilne roke
- ✓ Izboljšanje bonitete podjetja (terjatve ne bodo zapisane v premoženju; ostajajo vam prosta sredstva za bančne kredite)

KAKŠNE UČINKE IMA REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING ŠE POSEBEJ ZA IZVOZ?

- Kupci v tuje govorečih državah plačujejo našemu tamkajšnjemu korespondentu; za vas torej domačemu partnerju, s katerim se lahko dobro razumete
- Varnost pred riziki tudi tam, kjer ne morete uveljaviti akreditiv.

KATERE DRŽAVE POKRIVAMO?

Pokrivamo več kot 50 držav. Seznam držav najete na povezavi [TUKAJ](#)

KOLIKO STANE REGRESNI / DIREKTNI IZVOZNI FAKTORING?

Cena je odvisna od:

- ✓ bonitete kupca, povprečne vrednosti računa (potrebna količina dela), plačilni pogoji
- ✓ razmer na denarnem trgu (obrestna mera za obdobje od financiranja do plačila kupca), v soodvisnosti od bonitete vašega podjetja
- ✓ obsega prometa, števila kupcev, panoge in države kupca

KAKO DO PONUDBE?

Za posameznega kupca, ki bi ga radi vključili v faktoring potrebujemo:

- poln naziv, naslov in matično/davčno št. kupca
- letni obseg promet
- letno povprečje števila računov in dobropisov
- predmet prodaje kupcu
- povprečno vrednost odprtih terjatev
- rok plačila računov in morebitne zamude
- zelena višina limita zavarovanja

Naročilo za pripravo ponudbe za storitev mednarodnega faktoringa najdete na povezavi [TUKAJ](#)

Na osnovi teh podatkov, vam lahko podamo brezplačno in nezavezujočo ponudbo. V kolikor je za vas sprejemljiva, bomo pred pričetkom preverili boniteto vsakega kupca, za katerega boste z nami sklenili pogodbo.

KONTAKTIRAJTE NAS



Prva finančna agencija d.o.o.
Cesta Ljubljanske brigade 9a
1000 Ljubljana

Podružnica:
Limbuška cesta 2
2341 Limbuš

T: +386 (0)8 200 37 00
M: +386 (0) 40 667 826
F: +386 (0)8 200 37 42

@: info@prvafina.si
W: www.prvafina.si

Delovnik:
Pon. – Čet. 7.00 do 15.30
Pet. 7.00 do 13.00